

RICHARD

TUTEUR IA EN VENTE ET FONCTION COMMERCIALE

Le tuteur en IA accompagne les utilisateurs à travers des explications pédagogiques, des cas pratiques et des simulations interactives pour leur permettre de maîtriser les stratégies et outils du marketing digital.

Méthode pédagogique

Le tutorat virtuel, propulsé par l'intelligence artificielle, accompagne le développement des compétences professionnelles dans des domaines clés. Fonctionnant par commande vocale, il offre une expérience d'apprentissage interactive et autonome, accessible à tout moment.



Pas de niveau



Tous publics



Durée illimitée



Aucun prérequis



Assistant vocal

Matériel nécessaire

Disposer d'un ordinateur ou d'une tablette
Une connexion Internet

Modalités d'accès

Accès en ligne via la plateforme
Fonctionne par commande vocale
Disponible 24h/24

Approche personnalisée

L'IA s'adapte au niveau et aux besoins de chaque utilisateur.



FORMATEUR(ICE) :
Intelligence Artificielle



ACCESSIBILITE

Accessible aux personnes à mobilité réduite
Audiodescription et sous titrage non disponibles

DOMAINES D'EXPERTISE

- Techniques de vente et négociation commerciale
- Prospection et gestion de la relation client
- Gestion des objections et closing
- Stratégie commerciale et développement des ventes
- Communication et posture du commercial
- Fidélisation client et upselling
- Analyse des performances commerciales
- Éthique et déontologie dans la vente